

# ALTER PHARMA GROUP NV

## ACCOUNT MANAGER ANTWERPEN

### VOOR DE VERKOOP AAN APOTHEKERS

#### OVER ONS

**Alter Pharma** is een Belgische groep van farmaceutische bedrijven met hoofdzetel in Anderlecht (België) en kantoren in Ierland en de Verenigde Staten. Met in totaal meer dan 140 werknemers, verdeelt de Groep een breed gamma aan farmaceutische producten naar apotheken, groothandelaars, ziekenhuizen en rusthuizen. Tegelijkertijd is Alter Pharma een wereldspeler op de generieke markt met ongeveer 15 moleculen op de Europese en Amerikaanse markt en een volledig gevulde pijplijn van nicheproducten, complexe producten en producten met toegevoegde waarde.

Voor **PI Pharma**, dochterbedrijf van Alter Pharma Group, zijn we op zoek naar een getalenteerde Farmaceutisch Afgevaardigde.

PI Pharma is de marktleider in België voor de parallelimport van Europese geneesmiddelen. PI Pharma werd opgericht in 2006 op grond van een basisprincipe van de Europese Unie: het vrije verkeer van goederen en diensten. Het is onze ambitie om een geprivilegieerde partner te worden van de Belgische apothekers en patiënten.

Ons uitgebreid gamma van producten, de jarenlange ervaring van onze medewerkers in de farmaceutische sector en ons innovatief karakter maken van PI Pharma een eerstelijnspartner in de Belgische gezondheidszorg.

#### Onze waarden

Onze getalenteerde medewerkers werken dagelijks in overeenstemming met onze bedrijfswaarden:

- We zijn trots op onze ondernemerscultuur en dragen een open communicatie, wederzijds respect, professionaliteit en efficiënte besluitvorming hoog in ons vaandel.. We geloven sterk dat onze multiculturele organisatie één van onze belangrijkste concurrentievoordelen is.
- Wij zijn ervan overtuigd dat tijdige en weloverwogen beslissingen als antwoord op opkomende kansen en ideeën de sleutel tot ons succes zijn.
- Wij zijn ervan overtuigd dat het succes van het bedrijf ligt in de competentie, toewijding en motivatie van elk van onze medewerkers.
- Wij zijn ervan overtuigd dat vrijheid zich uit in flexibiliteit, en empowerment in commitment..

Wij zijn momenteel op zoek naar een Account Manager voor Antwerpen die actief meewerkt aan de verkoop aan apothekers.

De ideale kandidaat is in het bezit van een bachelor diploma of beschikt over relevante ervaring in een vergelijkbare functie. Ervaring in de farmaceutica is niet noodzakelijk. Belangrijk is dat u kan terugkijken op enkele jaren verkoopervaring met aantoonbare resultaten. Verder heeft u bewust gekozen voor een carrière in de verkoop.

U rapporteert rechtstreeks aan de District Manager.

## Functiebeschrijving

- Via een doorgedreven interne opleiding leert u de organisatie, de markt en de producten kennen.
- Na uw opleiding bezoekt u volgens een vaste planning de verschillende apothekers in uw regio.
- U overtuigt de apothekers om met PI Pharma in zee te gaan en vertaalt deze samenwerking in een contractueel partnership.
- U hebt dagelijks telefonisch contact met uw district manager en houdt hem op de hoogte van de resultaten van uw bezoeken.
- Via de maandelijkse salesmeeting en de tweewekelijkse fieldmeeting krijgt u informatie over de introductie van nieuwe producten en blijft u op de hoogte van uw resultaten ten opzichte van de andere verkopers.

## Uw profiel

De ideale kandidaat is in het bezit van een bachelor diploma of beschikt over relevante ervaring in een vergelijkbare functie. Ervaring in de farmaceutica is niet noodzakelijk. U kan reeds terugblikken op enkele jaren verkoopervaring waarbij u succesvolle resultaten behaalde.

## Uw troeven

- U bent in staat om de visie van PI Pharma uit te dragen naar de apothekers.
- U bent een doorzetter die discipline koppelt aan een directe en open communicatie.

Meer informatie vindt u terug op onze website [www.alterpharmagroup.be](http://www.alterpharmagroup.be).

Bent u het verkooptalent dat we zoeken? Stuur dan uw motivatiebrief en CV naar [recruitment@alterpharma.be](mailto:recruitment@alterpharma.be).